КАК МЫ РАБОТАЕМ И НА ЧЁМ ЗАРАБАТЫВАЕМ

НЕСКОЛЬКО ЗАВОДОВ. ОДНА ОТПРАВКА. БЕЗ НАЦЕНКИ НА ВАШ ТОВАР.

Руководство для покупателя

Что мы делаем, на чём зарабатываем, что вы платите на самом деле — и когда заказ может обойтись без нас

ЛЕТ НА РЫНКЕ	ВЫПОЛНЕНО ЗАКАЗОВ	СТРАН	НАПРАВЛЕНИЙ
13+	500+	45+	9

ПЕРВЫЙ ВОПРОС КАЖДОГО ПОКУПАТЕЛЯ

ЕСЛИ ВЫ НЕ ДЕЛАЕТЕ НАЦЕНКУ НА МОЙ ТОВАР, НА ЧЁМ ВЫ ЗАРАБАТЫВАЕТЕ?

Весь ответ — в одной таблице. Тот же ответ мы даём при первом разговоре.

Реальный счёт завода — вы его видите	**$10 000**
Скрытая наценка обычного посредника — как правило, 13–25 %	**вы заплатили бы $11 300–12 500**
Наценка XILINK на ваш товар	**$0**
Вместо этого — возврат экспортного НДС в КНР	**до 13 %**
Вы платите по цене завода	**$10 000**

Откуда эти деньги. НДС возвращается государством КНР экспортёру, указанному в экспортной декларации, после отгрузки товара. Это государственный возврат — **не откат, не бонус и не комиссия от какого-либо завода.** Поскольку ни один завод нам не платит, у нас нет финансовой причины склонять вас к тому или иному поставщику. Большинство посредников берут комиссию 5–10 %; другая распространённая модель — наценка, скрытая в цене за единицу товара: фактическую заводскую цену вы при этом не видите никогда. Возврат экспортного НДС — стандартная практика: экспортёры в России, Казахстане и ЕС возмещают НДС при экспорте таким же образом. Наш доход зависит от повторных заказов, а не от цены отдельной сделки, поэтому нам незачем отдавать предпочтение какому-либо заводу. Многие сильные китайские заводы работают только на внутренний рынок и сами не экспортируют; поскольку экспортёром по документам выступает XILINK, через нас можно купить и у них.

Что это означает на практике

Вы видите реальный счёт завода. Платежи производятся по этапам инспекции, а не одной суммой вперёд. Полная стоимость до склада — товар, доставка, пошлины и сборы — рассчитывается построчно до принятия вами решения, чтобы на границе не было неожиданностей.

Объём заказа

Типичный объём партии — **от $5 000 до $50 000**; заказы до **$200 000** — обычная практика. Слишком больших заказов не бывает — бывают слишком малые, чтобы участие агента было оправданным, и в таком случае мы сообщаем об этом сразу.

Цифры приведены для иллюстрации. Ставка возврата НДС зависит от товарной позиции и подтверждается по каждому заказу.

ДО ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНТРАКТА

ЧТО ВЫ ПЛАТИТЕ НА САМОМ ДЕЛЕ — СТОИМОСТЬ ДО СКЛАДА ПОСТРОЧНО

Четыре строки. Каждая из них зафиксирована на бумаге до внесения какой-либо оплаты, поэтому на границе не остаётся ничего непредвиденного.

СТАТЬЯ	ОСНОВАНИЕ
1 Товар	Реальный счёт завода без наценки; оплачивается покупателем в адрес XILINK по контракту.
2 Экспорт и доставка до вашего города	Рассчитывается на каждую отправку по весу и объёму груза в упаковке — морем, по железной дороге или автотранспортом. Мы просчитываем все подходящие маршруты, чтобы вы выбрали вариант с наименьшей итоговой стоимостью; вы также можете привлечь собственного экспедитора.
3 Пошлина и НДС в вашей стране	Уплачиваются вами или вашим таможенным представителем при ввозе; начисляются на таможенную стоимость (стоимость товара плюс доставка до границы). До заключения контракта мы сообщаем предполагаемый код ТН ВЭД, комплект документов и предварительный расчёт платежей; окончательное решение о классификации принимает таможенный орган страны назначения.
4 Иных платежей нет	Ни платы за подбор поставщика, ни комиссии, ни доначислений впоследствии.

> **Отдельные услуги без заказа товара** — аудит завода, инспекция, сопровождение вашего визита — оплачиваются по дневным ставкам, которые предоставляются по запросу. Это единственная услуга, которую мы выставляем отдельным счётом.

Сроки

1–2 дня
ЦЕНЫ ЗАВОДОВ, ДО 10 ПОЗИЦИЙ

≈5 дней
ОТБОР ПРОВЕРЕННЫХ ЗАВОДОВ

7–45 дней
ПРОИЗВОДСТВО, ПО ТОВАРУ

10–45 дней
В ПУТИ, ПО МАРШРУТУ

В пути — около 10–20 дней автотранспортом до Казахстана и Центральной Азии, 30–45 дней морем в Африку и Южную Америку. **При планировании рекомендуем закладывать 45–60 дней от предоплаты до поставки**; дата отгрузки по каждой позиции фиксируется в контракте. Такой товар в Китае не хранится на складе — промышленная продукция производится под заказ.

ЧТО МЫ ЗАКУПАЕМ НА САМОМ ДЕЛЕ

ДЕВЯТЬ НАПРАВЛЕНИЙ, ВЫСТРОЕННЫХ ЗА 13+ ЛЕТ

Это не каталог категорий. По каждому направлению — собственный список проверенных заводов, собственный регламент инспекции и собственный комплект экспортных документов.

НАПРАВЛЕНИЕ	ЧТО ОХВАТЫВАЕТ
Спецтехника и тяжёлое оборудование	Экскаваторы, погрузчики, краны, бульдозеры, шасси грузовиков, генераторы
Запчасти по номеру детали	Строительная и тяжёлая техника, а также китайские электромобили
Промышленная химия	Водоочистка, строительная и общепромышленная химия, с COA и MSDS
Геосинтетика	Геотекстиль, геомембрана, георешётка и бентонитовые маты для дорог, полигонов, горных работ и водного хозяйства
Сельскохозяйственное и животноводческое оборудование	Тракторы, навесное оборудование, комплектные поставки для откормочных площадок — подобранные как единый рабочий комплект
Промышленные материалы	Сталь, алюминий и сырьё по заводским ценам
Инфраструктура	Трубы, кабель и строительные материалы для крупных объектов
Запчасти для китайских электромобилей	Компоненты по номеру OEM
Специальные разовые закупки	Индивидуальные запросы вне стандартных направлений

> **Если того, что вы покупаете, нет в этом списке, — всё равно спросите.** Закупки вне этих направлений мы выполняем почти каждый месяц. Пришлите название товара или спецификацию — мы честно скажем, сможем ли сделать это хорошо; если нет, откажемся сразу, а не будем учиться за ваш счёт.

Где наши покупатели

РЫНОК	ЧТО МЫ ТУДА ПРЕИМУЩЕСТВЕННО ПОСТАВЛЯЕМ
Центральная Азия	Горная и строительная техника, водохозяйственные и геосинтетические материалы — автотранспортом через Хоргос или по железной дороге Китай–Европа
Африка	Комплексы для сельского хозяйства и животноводства, расходные материалы для горной добычи, стройматериалы
Россия и СНГ	Запчасти для автомобилей и техники по номеру детали
Европа	Сборные контейнеры с нескольких заводов на регулярной основе
Южная Америка	Сельскохозяйственная и строительная техника, стройматериалы, химия

КАК ЭТО ПРОИСХОДИТ

СЕМЬ ШАГОВ — КАЖДЫЙ ВЫ УТВЕРЖДАЕТЕ САМИ

01 **Запрос.** Вы сообщаете, что нужно, на вашем языке. Мы вели проекты полностью на русском, английском и французском языках.

02 **Отбор проверенных заводов.** Список реальных производителей — как правило, в течение пяти рабочих дней. Мы проверяем регистрацию и наличие экспортной лицензии: по нашей практике около 80 % компаний, позиционирующих себя в интернете как производители, фактически являются торговыми компаниями.

03 **Аудит.** Мы выходим в цех — вместе с вами или вместо вас. Проверяем линию, на которой будет изготовлен именно ваш заказ, а не выставочный зал.

04 **Контракт.** Предоплата 30 % при подписании; остаток — по отчёту о предотгрузочной инспекции, никогда одной суммой вперёд.

05 **Производство и контроль качества.** Инспекция в ходе производства и перед отгрузкой. Вы получаете фотографии, а не буклет.

06 **Консолидация.** Товар с нескольких заводов поступает на консолидационный склад — партнёрский или арендованный под вашу партию, для вас он равнозначен собственному, — проверяется, переупаковывается и уходит одной отправкой — морем, по железной дороге или автотранспортом, — мы просчитываем варианты, чтобы вы выбрали маршрут с наименьшей итоговой стоимостью до вашего склада.

07 **Экспорт и доставка.** Документы готовятся под требования вашей страны и заранее сверяются с вашим таможенным представителем. Один инвойс, одно контактное лицо — на всём пути.

Оплата и документы

КАК ВЫ ПЛАТИТЕ

- Контракт с Shandong XiLink International Trade Co., Ltd; оплата банковским переводом на счёт компании — никогда на личную карту или кошелёк
- **Предоплата 30 %** при подписании — запуск производства
- **Остаток 70 %** — по отчёту о предотгрузочной инспекции (фото и видео), до погрузки
- Принимаются аккредитивы; иные условия оговариваются в контракте

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

- Контракт и коммерческий инвойс
- Упаковочный лист и отчёт об инспекции
- Коносамент, CMR или железнодорожная накладная
- Экспортная декларация КНР
- Сертификат происхождения товара — по запросу

НА ВАШЕЙ ГРАНИЦЕ

ТАМОЖНЯ И ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СООТВЕТСТВИЯ В СТРАНЕ НАЗНАЧЕНИЯ

Большинство проблем с закупкой обнаруживается не в Китае, а на границе покупателя — после того, как деньги уже уплачены. Эти вопросы мы закрываем до заключения контракта.

ЧТО МЫ СООБЩАЕМ ДО КОНТРАКТА

- Предполагаемый код ТН ВЭД и ставку пошлины в вашей стране
- Требуется ли документ о соответствии — декларация или сертификат по применимому техническому регламенту (например, ТР ТС / ТР ЕАЭС)
- Предварительный расчёт пошлины, НДС и сборов от таможенной стоимости

ЧТО МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ

- Техническую документацию завода и протоколы испытаний
- Руководство по эксплуатации на вашем языке
- Требуемую маркировку на продукции, включая знак ЕАС, — после оформления документа и по согласованию с вами
- Комплект экспортных документов, заранее сверенный с вашим таможенным представителем

Если документ о соответствии вправе оформить только заявитель, зарегистрированный в стране назначения, заявителем выступает покупатель как импортёр либо иное уполномоченное им лицо, зарегистрированное в стране назначения; XILINK со своей стороны предоставляет документы и сведения, необходимые для подачи заявки.

Кто мы — и как нас проверить

Юридическое лицо	Shandong XiLink International Trade Co., Ltd, г. Цзинань, провинция Шаньдун, Китай — основана в 2012 году
Регистрация	Копия бизнес-лицензии с регистрационным номером направляется по запросу — номер проверяется в государственном реестре юридических лиц КНР на gsxt.gov.cn
Опыт	Более 500 выполненных заказов в 45+ стран; проекты ведутся на русском, английском и французском языках
Сайты	xilinkglobaltrade.com и полная русскоязычная версия xilinkglobaltrade.com/ru — руководства для покупателей, калькуляторы стоимости, описания проектов
Рекомендации	Рекомендации клиентов предоставляются по запросу при условии соглашения о конфиденциальности

РЕАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ, РЕАЛЬНЫЕ ЦИФРЫ

ТРИ ВЫПОЛНЕННЫХ ЗАКАЗА

Названия клиентов не раскрываются из соображений конфиденциальности — предоставляются по запросу при условии NDA.

ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ · ТАШКЕНТ, ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА

Один инвойс вместо двадцати поставщиков

Государственному подрядчику требовались 3 тяжёлых экскаватора и более 500 единиц электроинструмента, касок и сварочных аппаратов. При закупке по частям это означало бы более 20 поставщиков, 20 банковских переводов и 20 таможенных оформлений — одни административные расходы превысили бы стоимость товара. Мы проверили 15 реальных заводов, за две недели собрали всё на консолидационном складе и проверили каждую позицию — от двигателя экскаватора до самого маленького ключа. **Все 100+ позиций прибыли одной железнодорожной отправкой, по одному инвойсу и одному платежу.**

100+ позиций ОДИН ИНВОЙС · ОДНА ОТПРАВКА

АФРИКА · МЕДНЫЙ РУДНИК В ДР КОНГО

Наценка 500 % за некачественный инструмент

Рудник терял деньги на ежедневных расходных материалах: закупка на месте означала наценку 500 % за инструмент низкого качества, при этом ни один завод не производит одновременно буровые коронки, электроды, защитную обувь и ключи. Мы закупали каждую позицию в профильном для неё регионе — коронки в Хэбэе, ручной инструмент в Цзянсу, СИЗ в Шаньдуне, — затем проверили каждую коробку, промаркировали внутренними кодами рудника и переупаковали в ящики. **Затраты на закупку снизились на 65 % по сравнению с покупкой на месте.**

На 65 % ниже ЗАТРАТЫ НА ЗАКУПКУ ПО СРАВНЕНИЮ С ПОКУПКОЙ НА МЕСТЕ

ЮЖНАЯ АМЕРИКА · АНДЫ, ЧИЛИ

Буровые установки, которые действительно работают на высоте 3 000 м

Стандартные буровые установки перегреваются в разреженном воздухе Анд и не дают достаточного крутящего момента на рыхлой породе, а клиент не хотел оплачивать доработку на месте. Совместно с профильным производителем мы изменили саму экспортную модель: турбонаддув и система охлаждения для высокогорья, более широкие усиленные гусеницы, трёхступенчатая фильтрация от абразивной пыли. **Установки работают шесть месяцев без серьёзных поломок.**

6 месяцев В РАБОТЕ · БЕЗ СЕРЬЁЗНЫХ ПОЛОМОК

ЧЕСТНЫЙ ОТВЕТ

ИНОГДА ЗАКАЗ МОЖЕТ ОБОЙТИСЬ БЕЗ НАС

Фирма-однодневка соглашается на любой заказ. Мы предпочитаем уже при первом разговоре сказать, к какой из двух категорий относится ваш заказ. И поскольку мы сами посредники, честнее всего просто изложить вам эти критерии.

КОГДА АГЕНТ НУЖЕН

- Поставщик новый, и вы никогда не видели завод
- Товар нужно собрать с нескольких заводов и консолидировать
- Брак обойдётся дорого — ответственные узлы и детали, обязательная сертификация, срок, который нельзя сорвать
- Экспортное оформление должно быть выполнено правильно с первого раза
- Вы не в Китае и не можете вовремя прилететь

КОГДА АГЕНТ, ВОЗМОЖНО, НЕ НУЖЕН

- Это повторный заказ стандартной детали у поставщика, которому вы уже доверяете
- Сумма настолько мала, что наше участие не окупится
- Это серийный товар с одного завода, риск низкий, и брак не нанесёт ущерба
- Вы уже сами проверили этот завод, и спецификация не изменилась

Как проверить любого агента, включая нас

Запросите свидетельство о регистрации и экспортную лицензию. Попросите показать реальный отчёт об аудите и счёт завода. Потребуйте прямого ответа на вопрос «на чём вы зарабатываете?» — наш ответ на странице 2. Не работайте с теми, кто скрывает завод, не имеет проверяемой истории или готов общаться только в мессенджере и не подписывает контракт.

Отправьте нам запрос

В течение нескольких дней вы получите список проверенных заводов, предложение по заводским ценам с расчётом стоимости до склада и честный ответ, нужен ли вам вообще агент.

Shandong XiLink International Trade Co., Ltd

No 2687 Ziwei Road, Changqing University Science Park, Цзинань, Шаньдун, Китай

Эл. почта **info@xilinkglobaltrade.com**

WhatsApp / телефон **+86 175 1538 2215** (отсканируйте код)

Сайт **xilinkglobaltrade.com/ru**